



NOUS RECRUTONS !

Un Commercial Terrain H/F
Sur le secteur de Lyon (69)

Missions principales

- Vous réalisez votre phoning et préparez vos rdv en totale autonomie
- Vous visitez quotidiennement prospects et clients sur votre secteur
- Vous conseillez vos interlocuteurs et réalisez des démonstrations pour mettre en valeur la qualité de nos produits
- Enfin, vous construisez au fil du temps une relation de confiance et un véritable partenariat avec vos clients.

***La fidélisation est la clé de la réussite !
Chaque jour est enclin à de nouvelles opportunités !***

Profil recherché

- Vous êtes issu d'un parcours technique ou commercial et vous placez la satisfaction client et la confiance au cœur de la relation commerciale.
- Mais surtout, si en plus d'être ultra-motivé, vous êtes : curieux, audacieux, engagé, réactif, à l'écoute et éprouvez un réel intérêt pour autrui.

Enfin, vous avez le goût du résultat et du challenge, nous sommes persuadés de pouvoir faire une bonne équipe !!!

Une rémunération non plafonnée

Nous vous proposons une rémunération à la hauteur de vos performances composée d'un fixe, de commissions non plafonnées, primes et participation aux bénéfices de l'entreprise.

Vous souhaitez évoluer ?

Vous aurez la possibilité de gravir les échelons pour évoluer vers d'autres fonctions. Si le management vous tente, nous serions ravis de vous accompagner dans votre projet par le biais de notre école de management interne.



CONTACT :

envoyez votre candidature à : marie.massini@reca.fr

Interlocuteur : Marie MASSINI - Responsable RH - 03.90.20.35.65